

Kompakttraining:
Begeistern durch wirkungsvolles Auftreten

1 1/2 Tage:

11.-12.12.2019

Begeistern durch wirkungsvolles Auftreten!

Ziel:

Positive, kraftvolle Präsenz im beruflichen Umfeld
Gewinnende Sprache vor Gruppen oder in Einzelgesprächen
Empfängerorientierte, nachvollziehbare und überzeugende Argumentation

Inhalte:

Positive Präsenz

Abgleich zwischen Selbstwahrnehmung und Fremdwahrnehmung
Die eigene Präsenz stärken und noch mehr nutzen
Souverän und authentisch sein, auch in schwierigen Situationen
Glaubwürdigkeit und Sympathie erzeugen

Sprache

So formulieren, dass die Sprache beim Empfänger positiv ankommt
Die Argumente so wählen, dass sie für den jeweiligen Adressaten nachvollziehbar und überzeugend sind
Vertrauens- und Sympathiebrücken zum Zuhörer bauen, z.B. durch Humor, Wertschätzung und Charme...

Begeistern durch wirkungsvolles Auftreten!

Argumentation

Adressatenanalyse, um im Vorfeld die relevanten Themen und Kernfragen der Zielgruppe zu eruieren

Die Argumentation kraftvoll machen mit Hilfe von Metaphern, Storytelling, greifbaren Zahlen-Daten-Fakten...

Die „9 Gesetze“ der überzeugenden Argumentationen nutzen

Durch kurze Trainerinputs, praktisches Üben und Feedback reflektieren die Teilnehmerinnen ihre Stärken und Entwicklungsmöglichkeiten.

Mit dem Ziel in der Zusammenarbeit durch das eigene Auftreten und die eigene Rhetorik noch stärker zu gewinnen und zu überzeugen.

Trainer/ Ansprechpartner

Trainerin



Gisela Dengler
Trainerin / Beraterin
Coach
dengler@step.consulting

Ansprechpartner Office

Anabel Grüne
+49 89 4192 9840, gruene@step.consulting

Wir freuen uns auf die
Zusammenarbeit mit Ihnen!